



**SMART. SECURE**  
SINCE 1913

**Wir suchen Sie!**

**ACCOUNT MANAGER UC (M/W/D)**

## **STELLENANGEBOT Account Manager (m/w/d) für Unified Communication & Collaboration Systeme (Schwerpunkt Cloud)**

**→ WTG communication BERLIN**

Die bundesweit aufgestellte WTG Unternehmensgruppe vereint drei bedeutende Kompetenzfelder unter einem Dach: IT und Kommunikation, Sicherheitssysteme und Leitstellentechnik. Dabei ist die WTG communication GmbH eines der größten IT-Systemhäuser in Deutschland. Das Herz unseres über 200-köpfigen Teams sitzt nicht nur am rechten Fleck, sondern es schlägt digital und jeder von uns brennt für das Thema IT und Kommunikation. Sie auch? Dann werden Sie uns mögen, denn wir sind seit über 100 Jahren mit purer Leidenschaft am Markt. Unser breites Dienstleistungsangebot bietet zusammen mit einem sehr guten Marktverständnis die Grundlage für einen steilen Weg zum Erfolg!

Zur Stärkung des Vertriebsteams »Kommunikationslösungen« der WTG communication am Standort **Berlin** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Account Manager (m/w/d) für Unified Communication und Collaboration Systeme mit Schwerpunkt Cloud-Lösungen.**

### **WELCHE AUFGABEN WARTEN AUF SIE?**

- › Sie sind verantwortlich für die Neukundenakquise und den Aufbau eines festen Kundenstamms in den Bereichen Medium & Large Business
- › Sie intensivieren die Geschäftsbeziehungen Ihrer zugeordneten Bestandskunden
- › Als Schnittstelle zum Markt unterstützen Sie die Positionierung unseres Unified Communication & Collaboration Produktportfolios mit **Schwerpunkt auf unserer Cloud-Lösung WTG CLOUD** und erkennen Cross- und Up-Selling-Potentiale
- › Ein Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist die Analyse der technischen Anforderungen an ITK-Systeme, um ein technisch optimal abgestimmtes Lösungskonzept für den Kunden erstellen zu können
- › Bei der Angebotserstellung arbeiten Sie eng mit den technischen Pre-Sales Consultants zusammen
- › Sie erstellen Vertriebsreportings und berichten direkt an die Geschäftsführung
- › Zudem erstellen Sie Kundenpräsentationen und übernehmen Vertragsverhandlungen

## WAS BRINGEN SIE MIT?

- › Ein sicheres Auftreten und vertriebliche Kenntnisse sowie gute Branchenkenntnisse
- › Umfassende Produkt- und Applikationskenntnisse
- › Ein grundlegendes Verständnis technischer Zusammenhänge im Bereich innovativer Kommunikationslösungen und den persönlichen Willen und die Fähigkeit, sich zielgerichtet in die vertriebliche Tätigkeit einzuarbeiten
- › Einen Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft zu Dienstreisen
- › Gute Englischkenntnisse sind wünschenswert, um auch Vorgänge mit englischsprachigen Kunden oder Lieferanten professionell bearbeiten zu können

## WAS BIETEN WIR IHNEN?

- › Eine unbefristete Anstellung mit herausfordernden Aufgaben in einem wachsenden Markt
- › Eine angemessene attraktive Vergütung sowie ein Dienstwagen
- › Mitarbeiter-Benefits: Team-Events, JobRad, Gesundheitsprämie, betriebliche Altersvorsorge usw.
- › Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten – auf die legen wir großen Wert
- › Ein Top-Team, das sich immer auf neue Talente freut, um gemeinsam jeden Tag auf's Neue das Beste zu geben!

## INTERESSIERT?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an [bewerber@wtg.com](mailto:bewerber@wtg.com) oder bewerben Sie sich gerne direkt über unser Bewerbungsformular im Karriere-Portal der WTG Website → [www.wtg.com/karriere](http://www.wtg.com/karriere).

## WIR FREUEN UNS AUF SIE!

**WTG GRUPPE #makingideashappen**