

Account Manager für Unified Communication & Collaboration Systeme (m/w/d) mit Schwerpunkt Cloud

→ WTG communication BERLIN

[Kennziffer: WTG-2021-13]

An alle Kundenbegeisterer da draußen: Die WTG communication sucht in Berlin Unterstützung für ihr Vertriebsteam »Kommunikationslösungen«. Sie sprechen die Sprache unserer Kunden und möchten sie für unsere innovativen UC- und Collaborationlösungen – auch aus der Cloud – begeistern? Sie sind fit in der Analyse von technischen Anforderungen an ITK-Systeme und wollen immer die optimale Lösung für den Kunden zusammenstellen? Und on top sind Sie jemand, der mit guten Produkt- und Branchenkenntnissen Cross- und Up-Selling-Potentiale erkennt? Dann müssen wir uns kennenlernen! Wir freuen uns auf neue Talente, die jeden Tag mit uns ihr Bestes geben!

Zur Stärkung unseres Standorts in **Berlin** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Account Manager für Unified & Collaboration Systeme (m/w/d) mit Schwerpunkt Cloud**.

IHR VERANTWORTUNGSBEREICH

- › Sie sind verantwortlich für die Neukundenakquise und den Aufbau eines festen Kundenstamms in den Bereichen Medium & Large Business
- › Sie intensivieren die Geschäftsbeziehungen Ihrer zugeordneten Bestandskunden
- › Als Schnittstelle zum Markt unterstützen Sie die Positionierung unseres Unified Communication & Collaboration Produktportfolios mit **Schwerpunkt auf unserer Cloud-Lösung WTG CLOUD** und erkennen Cross- und Up-Selling-Potentiale
- › Ein Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist die Analyse der technischen Anforderungen an ITK-Systeme, um ein technisch optimal abgestimmtes Lösungskonzept für den Kunden erstellen zu können
- › Bei der Angebotserstellung arbeiten Sie eng mit den technischen Pre-Sales Consultants zusammen
- › Sie erstellen Vertriebsreportings und berichten direkt an die Geschäftsführung
- › Zudem erstellen Sie Kundenpräsentationen und übernehmen Vertragsverhandlungen

SO ÜBERZEUGEN SIE UNS VON SICH

- › Ein sicheres Auftreten und vertriebliche Kenntnisse sowie gute Branchenkenntnisse
- › Umfassende Produkt- und Applikationskenntnisse
- › Ein grundlegendes Verständnis technischer Zusammenhänge im Bereich innovativer Kommunikationslösungen und den persönlichen Willen und die Fähigkeit, sich zielgerichtet in die vertriebliche Tätigkeit einzuarbeiten
- › Einen Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft zu Dienstreisen
- › Gute Englischkenntnisse sind wünschenswert, um auch Vorgänge mit englischsprachigen Kunden oder Lieferanten professionell bearbeiten zu können

SO ÜBERZEUGEN WIR SIE – WIR BIETEN

- › Eine unbefristete Anstellung mit herausfordernden Aufgaben in einem wachsenden Markt
- › Eine angemessene attraktive Vergütung sowie ein Dienstwagen
- › Mitarbeiter-Benefits: Team-Events, JobRad, Gesundheitsprämie, betriebliche Altersvorsorge usw.
- › Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten – auf die legen wir großen Wert
- › Ein Top-Team, das sich immer auf neue Talente freut, um gemeinsam jeden Tag auf's Neue das Beste zu geben!

FRAGEN SIE UNS!

Bei Fragen zu dieser Vakanz stehen wir Ihnen selbstverständlich jederzeit gerne zur Verfügung.
Ihre Ansprechpartnerin ist Christiane Johanna Blochel:
Fon +49 251 3993 121 | christiane.blochel@wtg.com

INTERESSIERT?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an bewerber@wtg.com oder bewerben Sie sich gerne direkt über unser Bewerbungsformular im Karriere-Portal der WTG Website
→ www.wtg.com/karriere.

WIR FREUEN UNS AUF SIE!